



KPI Manager Portal: komanda ploča s koje je omogućen pristup i uvid u ključne pokazatelje poslovanja, pozadinskim podacima, year-by-year analizama, trendovima, usporednim grafičkim analizama...

Spin Informatica

Jupiter Software za totalnu kontrolu poslovanja

U industrijskim granama poljoprivrede, prehrambene i kemijske industrije, trgovine, te sektorima usluga i komunalnih djelatnosti govorimo jezikom korisnika i donosimo najbolja rješenja

1 VIDI: Koji su osnovni razlozi zbog kojih bi tvrtke trebale uvesti ERP?

Spin misija je dugoročno doprinositi uspjehu naših klijenata kroz vlastiti razvoj i uspješnu implementaciju IT rješenja. To uključuje informacijski sustav koji omogućava rast poslovanja bez prostornih i vremenskih granica te uspostavu pune kontrole nad ključnim faktorima poslovanja. Uz Jupiter Software Uprava svakodnevno zna gdje se nalazi, kuda ide i koliko je daleko od cilja. Naše dugoročno istraživanje o rezultatima uvođenja Jupiter Software sustava pokazuje visok stupanj pozitivne korelacije između trenutka uvođenja sustava i rasta poslovanja. Više o rezultatima: www.jupiter-software.com/refRast.aspx. Prema istraživanjima Standish Group svaki



Osnivači tvrtke Spin Informatica: Zvonimir Mutnjaković, Nenad Bestvina, Ivan Matejašić (odgovara) i Dag Stojović

treći IT projekt ne uspijeva ugledati svjetlo dana, svaki drugi projekt probije budžet (vrijeme i novac) za prosječno 180%, a tek svaki sedmi projekt daje efekte na vrijeme i u predviđenom

budžetu. Spin postotak uspješnih projekata u 22 godine i u više od 500 projekata je veći od 98%. Glavni razlozi za tako dobar rezultat su kvaliteta i fleksibilnost izgrađenih sistemskih rješenja i tehnologije, orijentacija na kvalitetu razvoja, implementacije i održavanja, višegodišnje iskustvo i reference, visok radni i kapitalni potencijal i posvećenost specifičnim industrijskim granama i rješenjima.

2 VIDI: Tvrtkama iz kojih djelatnosti biste naročito preporučili svoj ERP?

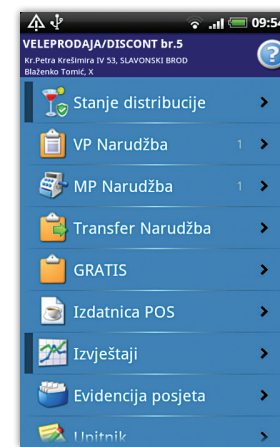
Većina Jupiter Software rješenja (BI, ERP, CRM, HRM) svoju primjenu imaju u gotovo svim industrijama. Međutim, naše najveće vrijednosti, znanja i iskustva fokusirani su na slijedeće industrijske grane: poljoprivreda, prehrambena i kemijska industrija, trgovina u svim svojim oblicima, sektor usluga i komunalne djelatnosti. U navedenim industrijama govorimo jezikom naših korisnika i donosimo znanje i najbolju prasku.

3 VIDI: Jeste li orijentirani na izradu rješenja za velike ili male tvrtke i u čemu je razlika?

Naša orijentiranost je na srednje i velike tvrtke zbog toga što nudimo „high end“ rješenja u sustavima sa složenim poslovnim procesima, s visokim stupnjem integracije, automatike, povezivanja i s drugim poslovnim sustavima, načinima izvještavanja i sl...

4 VIDI: Kako rješavate posebne, specijalizirane potrebe pojedinih tvrtki?

Fleksibilnost je naša glavna odlika. Mi polazimo od toga da je svaka vaša specifičnost bitna u osvajanju tržišne pozicije i da se ona ne smije izgubiti promjenom softvera. Naša fleksibilnost ogleda se u tome da smo spremni brzo i efikasno izgraditi vrlo specifična rješenja koja čuvaju vaše poslovne vrijednosti. Tajna fleksibilnosti je u našem znanju, vlastitom proizvodu, rješenjima i razvojnim alatima za brzi razvoj novih funkcionalnosti.



Mobilna aplikacija: Android sučelje

5 VIDI: Od čega se vaš ERP sastoji u svojoj bazičnoj modulaciji?

Jupiter Software se sastoji od core tehnologije i modula za BI (poslovna inteligencija), ERP (upravljanje resursima tvrtke), WHM (upravljanje skladištima), AM (upravljanje imovinom), HRM (upravljanje ljudskim potencijalom) i CRM (upravljanje odnosima s kupcima).

Vertikalna rješenja donose Podstav za upravljanje proizvodnjom, logistika i kvalitetom, AGRO Podstav za upravljanje ratarskom i stočarskom proizvodnjom, Podstav za upravljanje maloprodajom i Podstav za upravljanje projektima, uslugama i bilingom.

Specifična grupa proizvoda integrira vlastita M2M, B2B, B2C, WEB i Mobile rješenja u core tehnologiju, module i podustave.

6 VIDI: Koliko traje implementacija ERP-a i o čemu to ovisi?

Implementacija započinje studijom izvodljivosti koja obrađuje upravnu viziju, infrastrukturu, poslovne procese, izvodljivost prijenosa podataka i kadrovski potencijal. Implementacija obuhvaća izgradnju infrastrukture, instalacije, prijenos podataka, obuka kadrova, parametризaciju, razvoj specifičnih rješenja i poslovni consulting. Implementacija prosječno traje od 90 do 270 dana a ovisi o broju i složenosti poslovnih procesa,

INFO O TVRTKI

Spin informatica
 Županijska 15, 31000 Osijek
 tel./fax 031 203020
www.spin.hr

specifičnim zahtjevima i sposobnosti poslovnog sustava da apsorbira tehnologiju u svoje tkivo.

7 VIDI: Treba li za njegovo korištenje imati nekakvo IT predznanje i kako je organizirana edukacija korisnika?

Obučenos korisnika je faktor uspjeha projekta implementacije i zato se tijekom implementacije planski provodi dobro dizajnirani proces obuke. On obuhvaća konceptualnu, temeljnu i specijalističku obuku. Viši stupnjevi obuke obuhvaćaju tečajeve za Power User, Jupiter Admin i Jupiter Developer djelatnike. Naravno, ukoliko nedostaju bazična znanja iz Windows sučelja, Spin na lokaciji organizira utvrđivanje stanja i obuku. Svi programi obuke podržani su vlastitom tiskanom i elektronskom literaturom, kao i ON LINE help deskom.

8 VIDI: Na koje troškove poduzeće mora računati prilikom uvođenja ERP-a te na koji način je riješeno plaćanje implementacije i održavanja?

Projekt uključuje troškove licence, implementacije i održavanja. Spin je razvio bogat model različitih modela licenciranja koji omogućavaju fleksibilno optimiziranje licence. Temeljni model licenciranja je konkurentni klijent, sa mogućnošću licenciranja modula per company, per size, licenciranje u CommonPool ili Dedicate modelu. Najam licence, infrastruktura i održavanja u SaaS modelu je najnovija opcija. Osim financiranja kroz kreditne linije poslovnih banaka, Spin odobrava i obročnu otplatu na 3 – 12 rata.

Naknada osnovnog održavanja u prvoj godini korištenja se ne naplaćuju, a u narednim godinama iznosi 1% od vrijednosti licence.

9 VIDI: Na koje OS-ove se može implementirati vaše rješenje te može li vaš ERP sustav surađivati s drugim, generičkim ERP sustavima?

Spin je Microsoft Certified GOLD Partner, a Jupiter Software je visoko optimiziran sustav isključivo za Microsoft Windows i MS SQL Server. Jupiter Software uspješno surađuje sa različitim 3rd party rješenjima i kroz različite protokole - od jednostavnog eksport /import mehanizma do složenih M2M i B2B protokola.

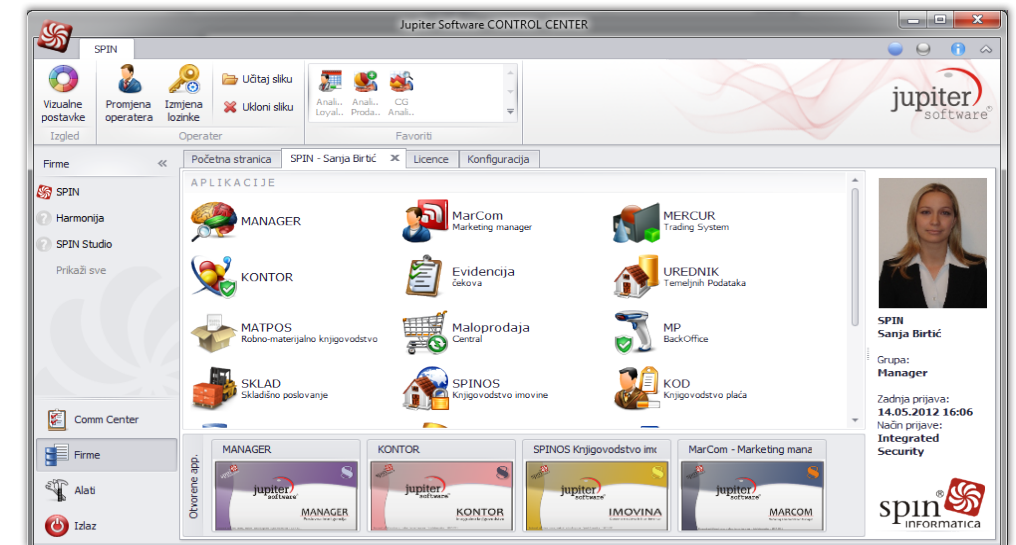
10 VIDI: Na koji način, preko kojih uređaja je moguće pristupiti ERP-u? (Je li podržan pristup mobilnim uređajima?)

Jupiter Software-u može se pristupiti sa velikom broja različitih uređaja od PC, tablet PC, Smart Phona ili HandHeld računala sa Windows, Linux, iOS, Android ili drugog OS koji podržava RDP.

Sastavni dio Jupiter Software portfolija je i niz specijaliziranih aplikacija za mobilnu platformu od ambulante prodaje, trgovačkog putnika, osnovnih sredstava do mobilnog skladišta.

11 VIDI: Koliko korisnika ima ovaj ERP sustav u Hrvatskoj i u svijetu? Biste li istaknuli neke svoje reference?

177 poslovnih subjekata u Hrvatskoj, Sloveniji, BiH, Srbiji i Makedoniji kontrolira svoje poslovanje Jupiter Software tehnologijama. Na listi TOP 500 hrvatskih tvrtki nalazi se 30 Jupiter Software korisnika. Prvi 6 poslovnih sistema u domeni primarne poljoprivredne proizvodnje su korisnici Jupiter Software, a 39% pšenice roda 2011 otkupljeno i uskladišteno je modulima Jupiter Software. Neke tvrtke gdje Jupiter podržava njihov rast i razvoj su Žito, AgroFructus, Koestlin, Osječka pivovara, BioVega, Pan-Pek, Ireks Aroma, Pik Vinkovci, VUPIK, PPK Valpovo, PP Orahovica, Mip Pekare, Stipić interijeri, Brionka. Kompletnu listu po granama, regijama možete provjeriti na www.jupiter-software.com.



Jupiter Software Control Center je ulazna točka u Jupiter Software svijet iz kojeg se pristupa svim tvrtkama, funkcionalnostima i alatima koji su namijenjeni operativnim korisnicima