

## BISERKA CAZIN, DIREKTORICA TVRTKE VELEKEM

## Povezali smo svih osam podružnica i dvije maloprodaje

Upravo završavamo uvodne Jupiter Softwarea i već uočavamo njegove prednosti, kaže direktorica tvrtke Velekem koja u svom poslovanju koristi softverska rješenja Spin informatica. U naših osam podružnica i dvije maloprodaje uvodili smo ga otprilike šest mjeseci i danas ga koristimo na stotinjak računala na de-

set lokacija diljem Hrvatske. Još se prilagođavamo novom načinu rada, što je starijim djelatnicima problematično, no menadžment je iznimno zadovoljan jer imamo sve relevantne podatke o poslovanju u realnom vremenu. Napokon smo međusobno povezali sve naše podružnice i one sada razmjenjuju

robu prema potrebama tržišta, odmah šaljemo radnike tamo gdje su potrebni, imamo ažurne podatke o tome tko je kakav komitent, kakvu ima realizaciju. Prije je sve to išlo puno sporije, svaka je podružnica slala podatke o poslovanju u središnji ured na obradu, pa su nam trebala dva do tri tjedna da ih ujediniamo. Sada

to imamo odmah i menadžment može odmah donositi odluke.

Studija koju smo izradili 2005. pokazala je da je u tom programu najbolji odnos cijene i kvalitete. Ne mogu još reći koliko će nam se to ulaganje financijski isplatiti, jer softver i hardver stajali su nas gotovo dva milijuna kuna, ali znam da će nam olakšati razvoj i osigurati opstanak na tržištu, što bi nam bez takva programa bilo teško zamislivo.

## Prvi proizvođač ekološkog biodizela u Republici Hrvatskoj



# MODIBIT

 d.o.o.

 Karlovačka cesta 124 • 47280 OZALJ  
 tel. 047 612 775 • fax. 047 732 420

 BESPLATAN INFO TELEFON: 0800 444 443 • Saznajte više na: [www.modibit.hr](http://www.modibit.hr)

# Poslovanje bez prostornih i vremenskih ograničenja

## softver i informatika

**Jupiter Software osječke tvrtke Spin informatica povezuje sve radne cjeline u jedinstven sustav koji omogućuje poslovanje bez prostornih i vremenskih ograničenja. Za svaku se tvrtku sastavlja posebno softversko rješenje prilagođeno njezinih potrebama**

Osječka Spin informatica d.o.o. vlastitim informatičkim sustavom Jupiter Software već sedam godina pridonosi razvoju hrvatskoga gospodarstva ubrzavajući i poboljšavajući rad tvrtki. Trenutačno ima 83 klijenta diljem Hrvatske, među kojima je i 16 s liste 500 najvećih hrvatskih društava, a



IVAN MATIJAŠIĆ, direktor Spin informaticke

ARHIVA BUSINESS.HR

te tvrtke pošiljavaju gotovo 10.000 ljudi i vode poslovanje na više od 1600 računala.

"Naši su klijenti ponajprije tvrtke koja se bave trgovinom, kemijskom i prehrambeno industrijom te sustavi u poljoprivredi. Radimo i s uslužnim društvima, od komunalnih i financijskih do onih koja nude intelektualne usluge. Projektiramo i postavljamo informacijske sustave po načelu 'ključ u ruke' te poučavamo ljude kako ih koristiti", objašnjava Ivan Matejašić, direktor Spin informaticke.

## Individualna rješenja

Spin informatica svojim programskim rješenjima povezuje sve radne cjeline u jedinstveni sustav koji omogućuje poslovanje bez prostornih i vremenskih ograničenja. Primjerice, kada uprava tvrtke odluči promijeniti cijenu nekog proizvoda ili usluge, to se odmah zna u svim poslovnica koje su sa središnjim serverom povezane virtualnim privatnim mrežama (VPN). Isto tako, za sve promjene u poslovnici odmah zna uprava. "Nemate ništa od toga ako uveljači doznate za poslovni gubitak nastao prošle godine. Morate imati podatke iz tekućeg mjeseca kako biste znali kako poslujete i kako biste mogli pravodobno reagirati", ističe Matejašić.

Jupiter Software ima standardizirane postupke koje je

odredila uprava tvrtke i njihova provedba ne ovisi o ljudskom faktoru. Tako se poslovni procesi odvijaju na isti način na bilo kojem lokalu, a tvrtka snižava troškove i lakše uvodi nove ljude u posao.

"Klijente, proizvođače, kupce i trgovačke lance povezujemo informacijskim sustavima u B2B procesima. Primjerice otpremnice jednog postaju primke drugog, čime obje tvrtke smanjuju rutinski rad, štede vrijeme i smanjuju mogućnost pogreške. Za svaku tvrtku slažemo posebno rješenje jer svaki klijent ima svoje poslovne tajne i način ostvarenja konkurentne prednosti. Stoga svaki naš projekt uključuje razvoj novih programskih modula kako bi se očuvala individualna rješenja

klijenta, a implementacija traje od šest do 12 mjeseci. Svaka promjena iz okruženja ili u tvrtki zahtijeva prilagodbu programa, da ne govorim o razvoju računalne tehnologije, pa sustav ne prestano mora pratiti novonastale uvjete", objašnjava Matejašić.

## Skupi malim tvrtkama

lako nije skup kao neka internacionalna rješenja, Jupiter Software nije lako dostupan manjim tvrtkama, pa one poslovanje mogu kontrolirati i skromnijom tehnologijom. Za srednje velika društva licencija stoji 150.000 kuna, stotinjak tisuća su ostale usluge, a toliko je i hardver. Održavanje softvera godišnje stoji između 10 i 20 posto vrijednosti licencije.

## Spin informatica

Osnivači tvrtke Spin informatica Ivan Matejašić, Dag Stojović, Zvonimir Mutnjaković i Nenad Bestvina sudjeluju u realizaciji svih projekata tvrtke, koja zapošljava 34 stručnjaka, od kojih 12 radi na razvoju proizvoda, a dvadeset na primjeni softvera i podršci korisnika. Do 2010. planiraju rast broja uposlenih na više od pedeset, isključivo na razvoju i primjeni softvera. Godišnje Jupiter Software zabilježi 10 do 15 novih klijenata. Raspolaže ISO 9001:2000 normom za procese dizajna i razvoja softvera, implementacije IT projekata, održavanja i podrške te IT obrazovanja.

U Hrvatskoj posluje desetak proizvođača softvera, s više od 30 zaposlenih, i to u Zagrebu, Varaždinu, Istari, Kvarneru, Splitu i Dubrovniku. Na hrvatskom su tržištu i inozemne tvrtke koje pokrivaju "hrvatski top 50", poput Podravke, Ine, Plive i drugih, te neka područja državne uprave. Njihovi su pro-

grami tehnološki vrlo slični domaćima, ali nekoliko puta skuplji i dulje se postavljaju. No, imaju međunarodne reference, pa se velike tvrtke obično odlučuju za provjerenne modele.

Spin informatica ponosna je na suradnju s Koestlinom, Žitom, Glasom Slavonije, Unikom, Konikom, Gerokom,

Velekem, Stipić Interartom, Rijekametallima, PZ Osatinom, Gelijem, Osimpexom, Poljopreradom, Dicontrom, Istarskim ljekarnama, Bijelić companyjem, Bio-vegom, Novokommercom, Slavonskom bankom, Kliničkom bolnicom...

Goran Flauder  
 prilozil@business.hr

## Jupiter Software

Od 1997. softver razvija sedmočlani tim na Microsoft Windows platformi i MS SQL bazi podataka, u što su do prve instalacije uložili 3,5 milijuna kuna. Primjenjuje se od 2000. i danas ima više od 800

funkcionalnih cjelina koje pokrivaju od BI, ERP, CRM do MRP i PM modula. Prvi klijenti bili su osječko Žito i Bijelić Co. Danas gotovo sve tvrtke koje su uvele taj sustav bilježe znatan rast poslovanja.

## VoIP?! zovite više

## plaćajte manje

# GLOBALCARD

bez dodatne opreme  
 potpuna kontrola troškova  
 jednostavno kvalitetno povoljno

## www.voicecom.hr

provjerite naše prepaid cijene - Vi možete i niže!

potražite nas na bankomatima Zagrebačke banke

VoiceCom d.o.o., Zagreb  
 01/3760-123, fax: 01/3764-898, [info@voicecom.hr](mailto:info@voicecom.hr)